VISIÓN GLOBAL. EJECUCIÓN LOCAL.

Conectamos visión con oportunidades.

Asesoría de inversión, legal, comercial e industrial.
Un socio estratégico para desarrollar negocios
en Venezuela y conectar con el mundo.



VENEZUELA / LATINOAMÉRICA / USA / EUROPA

PERFIL CORPORATIVO · 2026

01 / LA FIRMA

Perspectiva global. Conocimiento local. Criterio para avanzar.

Sherwood Valley nació en 2013 para canalizar negocios del sector agropecuario. Esa experiencia abrió el camino a nuevas relaciones comerciales, representaciones industriales y oportunidades de inversión.

Hoy articulamos asesoría estratégica y capacidades especializadas para desarrollar proyectos en la economía real. Con raíces en Venezuela y oficina en Miami, USA, conectamos oportunidades en Latinoamérica, Estados Unidos y Europa.

2013

EL INICIO DE NUESTRA TRAYECTORIA

Origen agropecuario

Importación de ganado lechero desde Brasil, maquinaria John Deere, implementos agrícolas, semillas y productos veterinarios.

Experiencia industrial

Representación de PPG Industries para Venezuela.

Una visión integrada

Asesoría de inversión, articulación legal y regulatoria, desarrollo comercial y acompañamiento industrial.

02 / NUESTRAS CAPACIDADES

Cuatro perspectivas.
Una estrategia de negocio.

01 / De la oportunidad a una tesis de negocio.

Asesoría de inversión

Análisis de contexto, identificación de oportunidades y acompañamiento en la estructuración de proyectos. Visión sectorial y conocimiento local para apoyar decisiones de inversión.

Oportunidades · Estructuración · Estrategia de entrada

02 / Claridad para operar en entornos complejos.

Asesoría legal & asuntos públicos

Articulación del acompañamiento legal, regulatorio e institucional, con apoyo de especialistas y aliados. Comprensión del entorno y relacionamiento con los actores relevantes.

Articulación legal · Marco regulatorio · Asuntos públicos

03 / Relaciones que se convierten en negocios.

Desarrollo comercial & trading

Conexión con mercados, proveedores y socios. Representación comercial, abastecimiento internacional y estructuración de acuerdos con una perspectiva de largo plazo.

Representación · Trading · Desarrollo de mercados

04 / Capacidades al servicio del crecimiento.

Asesoría industrial

Vinculación de proyectos con soluciones, tecnología y capacidades especializadas en energía, agroindustria, manufactura y sector naval.

Industria · Soluciones técnicas · Desarrollo de proyectos

03 / SECTORES ESTRATÉGICOS

El potencial de la economía real.

Conectamos conocimiento sectorial, capacidades y oportunidades de negocio.



RECURSOS ESTRATÉGICOS

Minerales & recursos

Identificación de oportunidades, articulación de socios locales y acompañamiento estratégico para el sector minero.



ECONOMÍA PRODUCTIVA

Agro & alimentos

Comercio agropecuario, maquinaria, insumos y tecnología para conectar la producción con nuevos mercados.



DESARROLLO INDUSTRIAL

Industria & energía

Representación comercial, soluciones industriales y relaciones especializadas para petróleo, gas y sector naval.



MERCADOS CONECTADOS

Trade internacional

Desarrollo de mercados, proveedores internacionales y estructuración de relaciones comerciales entre empresas.

04 / SU SOCIO ESTRATÉGICO EN EL PAÍS

La conexión local de su visión global.

Strategic In-Country Partner

Acompañamos a empresas e inversionistas que buscan comprender el entorno, establecer relaciones relevantes y dar forma a oportunidades en Venezuela.

Integramos lectura estratégica, articulación institucional y coordinación comercial a lo largo del desarrollo del negocio.

Alianzas que amplían capacidades.

OMNITEC

Ciberseguridad industrial OT/IT e IoT y protección de infraestructuras críticas.

PPG

Pinturas, recubrimientos y materiales especiales para la industria y la construcción.

John Deere

Maquinaria agrícola, forestal y de construcción con tecnología de precisión.

LLYC

Comunicación y asuntos públicos, con sede en España y presencia en Europa y América.

01 / COMPRENDER

Contexto y objetivos

Definir la oportunidad y sus prioridades.

02 / CONECTAR

Actores y capacidades

Articular relaciones relevantes.

03 / ESTRUCTURAR

Ruta de negocio

Dar forma a acuerdos y próximos pasos.

04 / ACOMPAÑAR

Desarrollo del proyecto

Dar continuidad a la estrategia.

05 / CONVERSEMOS

Su próxima oportunidad merece una gran conversación.

Construyamos el siguiente paso.



José Luis Adrianza

CEO / Presidente

jladrianza@sherwoodvalley.net

+58 212 953 1140

sherwoodvalley.net ↗

Torre Hener, piso 6, El Rosal
Caracas, Venezuela

Oficina en Miami, Florida, USA

VENEZUELA · LATINOAMÉRICA · USA · EUROPA